

# Riešenia od Unicornu chceme ponúknuť celému svetu

Hovorí **Róbert Rudy**, ktorý pracuje ako account manager pre kľúčových klientov v spoločnosti Unicorn Systems, kde pôsobí už 10 rokov. Zodpovedá za segment energetiky a utilít, venuje sa aj klientom v segmente financií. V minulosti sa venoval konzultantskej práci a riadeniu projektov.



**Spoločnosť Unicorn je lídrom medzi dodávateľmi informačných systémov pre energetiku v Európe, aké výzvy vám priniesla súčasnosť?**

V období pandémie sú výrazne zasiahnuté viaceré odvetvia, nielen energetika. Mnohé odvetvia môžu v súčasnosti fungovať najmä vďaka informačným technológiám a informačným systémom, napríklad prostredníctvom vzdialenej práce. Aj naša spoločnosť prešla vo veľmi krátkom čase na tento režim a v súčasnosti pracujeme plne z domu. Obdobie s Covid-19 prinieslo viaceré výzvy. Efektívnou spolupracou na diaľku sme zvládli za niekoľko dní pripraviť aplikáciu na spracovanie žiadostí o ošetrovné pre SZČO podľa zadania Ministerstva priemyslu a obchodu Českej republiky a v krátkom čase nasledovali ďalšie verzie aplikácie. Expresne rýchle vybudovanie aplikácie nám umožnilo použitie Unicorn Application Framework postaveného nad najmodernejšími technológiami, ktorý používame na budovanie webových responzívnych aplikácií v cloude. Už v prvom dni spustenia aplikácia spracovala 25 000 žiadostí.

**Za posledných 20 rokov ste realizovali stovky úspešných projektov určených pre národné prostredie, ale aj tých, ktoré podporujú medzinárodnú spoluprácu, aký je v súčasnosti trend na trhu s energetikou?**

Trhy s energiami sa postupne prepájajú. V minulosti boli rozdelené na jednotlivých národných trhov, dnes sa integrujú smerom k jednotnému európskemu trhu. Vo svete IT systémov sa postupne zavádzajú nadnárodné platformy zaistujúce potreby v jednotlivých oblastiach pre viacero krajín súčasne, aktivity sa už nedejú izolovane na národnej úrovni.

Unicorn dodáva mnohé takéto riešenia na nadnárodnej úrovni, ktoré sa využívajú na ceste za integrovaným trhom s energiami. Sú to robustné riešenia, ktoré budujeme nad Unicorn Application Framework, ktorý som spomenul pred chvíľou. Okrem veľkých nadnárodných platforiem dodávame produkty pre rôznych aktérov na trhu s energiami, či už obchodníkov, distribučné systavy, prenosové systavy a pod. Naše systémy sa starajú o to, aby dodávatelia energií dokázali zaistiť všetky procesy dodávky energií (Lancelot Customer Information System); prostredníctvom predikcií, využitím fyzikálneho a matematického modelu napríklad počítajú, aká bude spotreba elektriny alebo plynu v ich klientskom portfóliu, aby vedeli, aký objem je potrebné nakúpiť. Procesy súvisiace s nákupom (tradingom) a risk manažmentom sa potom realizujú v produkte Lancelot ETRM. Naše systémy klientom pomáhajú s cenotvorbou a aktiváciou nových klientov.

**Môžu komplexné softvérové riešenia prispieť k udržateľnej energetike?**

Sledujeme trend zelených technológií a podporujeme ho aj našimi riešeniami. Postupne očakávame výrazný nárast počtu elektromobilov a rovnako sledujeme potrebu doplniť infraštruktúru. Nabíjacích staníc pribudne v nasledujúcich rokoch výrazne viac. Prevádzkovateľom nabíjacích staníc poskytujeme riešenie ChargeUp na riadenie a správu staníc. Prostredníctvom nášho riešenia si môžu zákazníci nabiť auto a zaplatiť.

Vidíme aj snahu o zvyšovanie podielu energií z obnoviteľných zdrojov. Tento cieľ pomáha naplniť aj systém zelených certifikátov. Vytvorili sme riešenie pre správu a obchodovanie so zelenými certifikátmi, ktoré realizujeme v Nórsku.

**Ako sa u vás posunul proces tvorby konkrétneho riešenia? Množstvo úspechov a skúseností ste pretavili do širokého portfólia produktov, zrejme to výrazne šetrí klientom čas...**

Áno. Len nedávno sa riešenia tvorili primárne na zelenej lúke podľa požiadaviek klienta. Ešte stále sa stretávame aj s takýmto dopytom, ale už vnímate posun smerom k produktom. Klienti už nechcú čakať na vytvorenie riešenia dlho, chcú sa pozrieť na produkt ešte pred kúpou. Chcú vidieť funkčnosť a v nich zhmotnené know-how, chcú vidieť, či im vyhovuje, ako sa používa. Je pre nich dôležitý time-to-market, radi si počkajú na kustomizáciu, respektíve úpravu produktu, ale už nechcú čakať na budovanie celého riešenia od nuly.

**Áká je vízia spoločnosti Unicorn, čo by ste chceli nielen v oblasti energetiky dosiahnuť?**

Unicorn Systems je dnes spoločnosťou európskeho formátu, dodávame systémy v 28 krajinách Európy, máme viac ako 600 dlhodobých klientov. Výrazne sa podieľame na budovaní európskej energetiky. Naším cieľom je nezastaviť sa v Európe, máme ambície poskytovať naše riešenia po celom svete.

## O Unicorne

Unicorn je renomovaná európska spoločnosť poskytujúca najväčšie informačné systémy a riešenia z oblasti informačných technológií. Dlhodobo sa sústreďujeme na vysokú pridanú hodnotu a konkurenčnú výhodu prinášajú svojimi zákazníkmi. Pôsobíme na trhu už od roku 1990 a za ten čas sme vytvorili rad špičkových a rozsiahlych riešení, ktoré sú rozšírené a využívané medzi tými najvýznamnejšími podnikmi z rôznych odvetví. Sme zároveň prevádzkovatelia internetovej služby Plus4U, v ktorej ponúkame široké portfólio služieb založených na robustných softvérových riešeniach pre malé a stredné podniky a hlavne pre ľudí.

**Naším cieľom je vzdelávať ľudí a rovnako aj spoločnosť. Preto sme v roku 2007 založili Unicorn University, ktorá zároveň prevádzkuje Unicorn Top Gun Academy – komplexný vzdelávací systém pre našich spolupracovníkov, teda pre všetkých z nás.**